



فروش فولاد

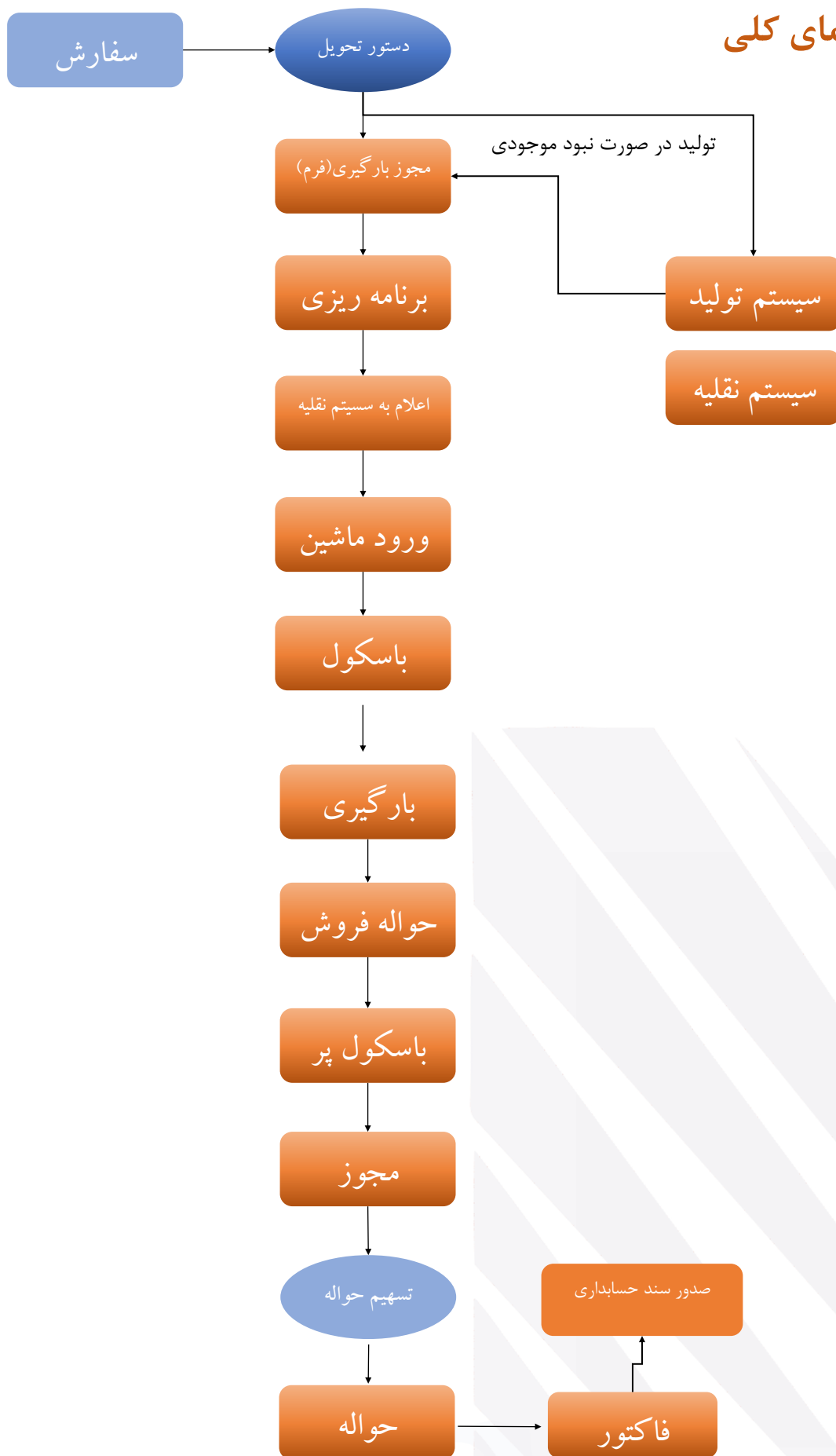
ماژول فروش فولادی، مدیریت فرایند برنامه ریزی تولید و حمل از زمان سفارش مشتری تا زمان صدور فاکتور فروش را برعهده دارد. این سیستم با مکانیزه کردن فرایند بارگیری، کارایی سازمان را در مدیریت عملیات افزایش داده و امکان نگهداری اطلاعات و کنترل بهتر عملیات را فراهم میکند.

درباره نماد ایران

شرکت **نماد ایران** توسط جمعی از مشاورین مجرب مالی، اداری و کارشناسان متخصص حوزه سیستم های نرم افزاری با هدف ارائه محصولات و خدمات در زمینه فناوری اطلاعات در سال ۱۳۶۷ تاسیس گردید. در حال حاضر این شرکت با رتبه یک شورای انفورماتیک در ارائه و پشتیبانی نرم افزارهای سفارش مشتری و ساماندهی بیش از ۱۸۰ نفر از فارغ التحصیلان رشته های مختلف دانشگاهی و جذب بالغ بر ۶۰۰۰ شرکت، سازمان خصوصی و دولتی در حوزه تولید و خدمات یکی از فعالترین شرکتهای بخش خصوصی میباشد که نسل جدید سیستم های یکپارچه خود را بر روی پلتفرم NET. به بازار ارائه نموده است. امروز مفتخریم در زمره معدود شرکتهایی هستیم که از کلیه امکانات NET. بطور کامل بهره برداری و کلیه سیستمها را در این محیط مجددا طراحی و پیاده سازی نموده ایم. نرم افزارهای شرکت نماد ایران مجموعه ای یکپارچه و متشکل بوده که با الگوبرداری از سیستمهای برنامه ریزی منابع سازمان (ERP) قدرتمند در عرصه جهانی و با لحاظ نمودن تغییرات لازم برای اجرای موفق در بازار ایران طراحی و تولید گردیده است.

کارشناسان شرکت نماد ایران در تمام مراحل پیاده سازی با حضور در محل آن شرکت، ضمن گردآوری اطلاعات اولیه لازم، اقدام به مشاوره و آموزش پرسنل آن سازمان می نمایند. در ضمن این فرآیند بستری مناسب را جهت تطبیق با سیستم و بهره برداری هر چه بیشتر آن سازمان از امکانات نرم افزاری این شرکت، مهیامی نماید.

شمای کلی





امکانات:

۱. نگهداری اطلاعات اختصاصی کالا

- لحاظ کردن نوع شمش، سطح مقطع و طول در کد کالا
- فعال کردن امکان شماره ذوب (بج تولید)
- مدیریت دو واحد همزمان برای محصول نهایی جهت دپو با واحد اصلی - و فروش با واحد فرعی - و محاسبات مربوطه براساس وزن (واحد فرعی)

۲. مدیریت فرایند تولید محصول

- نگهداری اطلاعات آنالیز محصول به تفکیک شماره ذوب
- صدور فرم رسید ساخت به صورت تجمعی با وزن تقریبی

۳. مدیریت مرحله سفارش مشتری

- صدور پیش فاکتور و تائیدات مربوطه
- تائیده وصول مبلغ و اعتبار مشتری و بلوکه مبلغی مشتری
- صدور سفارش فروش جهت فرایند ساخت

۴. مدیریت برنامه ریزی تولید و حمل

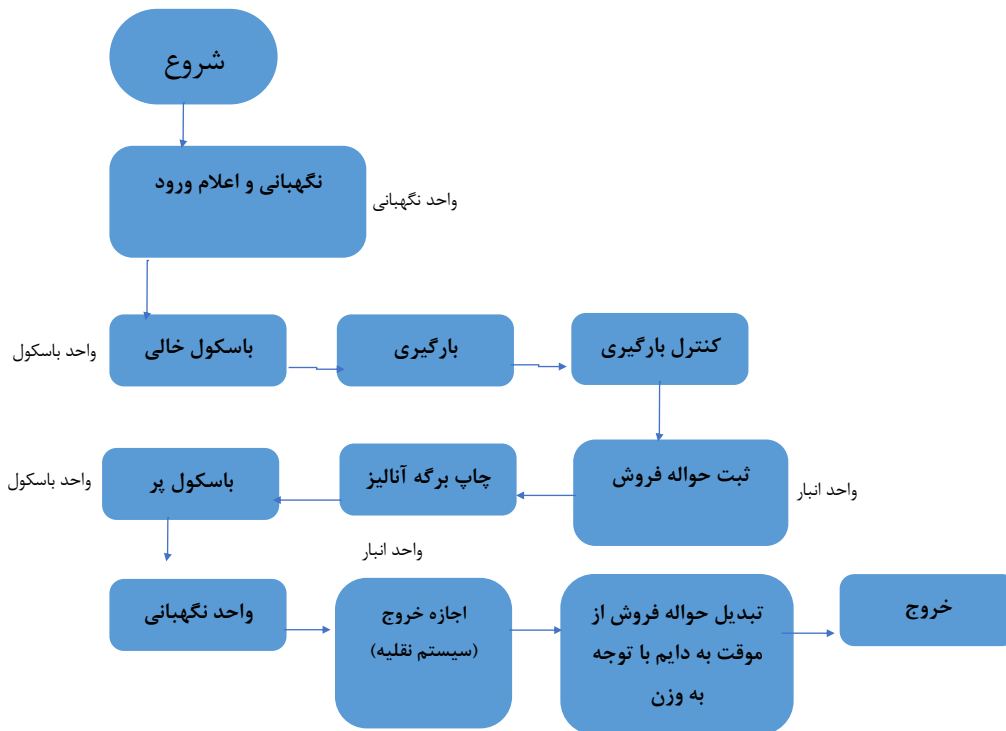
- مکانیزه نمودن عملیات برنامه ریزی بارگیری
- اعمال اولویتهای مدنظر در برنامه ریزی بارگیری
- نگهداری سوابق برنامه های تحویل به مشتری
- مکانیزه نمودن فرایند نوبت دهی
- امکان ابطال اتوماتیک فرم بارگیری که تاریخ آن گذشته است

۵. بارگیری و صدور حواله فروش دائم

- مکانیزه سازی فرایند نوبت دهی
- تسهیل فرایند ارائه مجوز بارگیری
- مکانیزه سازی توزین
- ایجاد یکپارچگی با فروش و انبار ثبت
- حواله فروش موقت
- ایجاد یکپارچگی با سخت افزار باسکول
- عملیات تسهیم وزن خالص بر روی حواله فروش بعد از خروج ماشین

۶. حسابداری فروش

- صدور فاکتور فروش
- صدور سند حسابداری





راهکارهای ساده برای امور پیچیده

